



5 RAZONES POR LAS QUE EL NETWORK MARKETING ES EL NEGOCIO PERFECTO

MOVIMIENTO



Vale la pena organizar en tu mente y en tu agenda todas las razones por las que el Network Marketing es superior a cualquier otro negocio tradicional. Esto te permitirá tener argumentos cuando te sientes con un prospecto o cuando tengas que dar un entrenamiento.

En el siguiente artículo podrás ver las razones con las que él busca demostrar que el mercadeo en red es un negocio perfecto.

1.COMIENZAS DE INMEDIATO

No puedo pensar en muchas empresas que puedes comenzar a administrar de inmediato. Con nuestro Club, puedes comenzar a promocionar tu negocio, realizar ventas y asociar nuevos Socios inmediatamente después de registrarte.

Con la mayoría de los otros negocios, es posible que tengas que esperar abogados, licencias, inspecciones y muchas otras cosas. Sin mencionar, entrega y almacenamiento de productos.

No tienes que mantener un inventario con nuestro Club. El Club maneja, tu solo tienes que estar enfocad@ en hacer crecer tu negocio.

El Club tiene los trabajadores, tiene el equipo de Soporte, Gastos fijos, Mantenimiento de la Web, Etc.

Tu Solo tienes que estar enfocad@ en Crecer!!!

2. BAJO COSTO

Los costos involucrados con el inicio de un negocio tradicional pueden ser astronómicos. En muchos casos, no es irracional pensar que comenzar en un negocio tradicional podría valer 1,000,000 de Euros o más.

Con nuestro Club puedes empezar con solo 295\$ pero eso es extremadamente menos que 1,000,000 para un negocio tradicional.

Cuando consideras los costos generales, normalmente trabajas tu negocio desde tu casa, por lo que no pagas por calor, frío, luz y otras cosas para un espacio comercial separado.

Es posible que tengas algunos costos generales, pero ni siquiera se acercarán a los costos que enfrentarás al administrar un negocio tradicional.

3. ENTRENAMIENTO

Cuando te unes a nuestro Club te vamos a dar entrenamiento personal para que crezcas, los entrenamientos suelen ser offline y Online,

Si comienza un negocio tradicional, estarás solo si no sabes cómo hacer algunas cosas. Es posible que debas inscribirte en cursos en tu colegio o universidad local para que puedas comprender varios aspectos de la gestión de un negocio.

Incluso leyendo los libros y videos que te recomendamos puedes aprender mucho sobre cómo administrar tu negocio.

4. INGRESOS SIN LÍMITE

¿Cuántas empresas tradicionales puedes trabajar a tiempo parcial y obtener un ingreso a tiempo completo?

Mientras piensas en la respuesta a esa pregunta, déjame decir que hay muchos networkers que ganan 5,000 Euros o más por mes trabajando en el negocio solo 2 horas por día.

Muchos negocios tradicionales son como los trabajos que dejamos, o algo peor. Haz que la tienda abra a las 7 AM y no la cierres hasta las 9 PM.

Con nuestro Club, puedes crear un ingreso residual y no hay límite en lo que puedes generar. Si deseas tomarte unas vacaciones de dos semanas en Italia, tu negocio seguirá generando dinero. Si eres dueño de una panadería y sin ti no puede funcionar, el ingreso es cero si vas a Europa por dos semanas, y los gastos generales aún continúan.

Con trabajo arduo, determinación y perseverancia, puede hacer todo lo que quieras en términos de ingresos. No hay límite.

5. ES SIMPLE Y AMPLIO

Si bien no entraré en los diversos métodos de promoción de tu negocio, diré que promocionar tu negocio es bastante simple.

Otra razón por la que digo que el Network Marketing es el modelo de negocio perfecto es el hecho de que también tiene el mundo como mercado potencial. Bueno, tal vez no todo el mundo, pero mucha más gente que un negocio tradicional por lo general.

¡Nuestro Producto es Simple!!!

MOVIMIENTO

